



COMO HACERTE
INOLVIDABLE

Libro de trabajo

**Cómo Convertirte
En El Más Deseado
Por Tus Clientes
En 5 Pasos**

Método L.I.D.E.R
Juan Carlos Castro

Libro De Trabajo

Cómo Convertirte En El Más Deseado Por Tus Clientes En 5 Pasos

Método L.I.D.E.R

Hola amigo/a

Si estás leyendo estas palabras es porque has decidido acceder al seminario virtual **“Cómo Convertirte En El Más Deseado Por Tus Clientes”**, y por eso mismo, quiero darte la enhorabuena porque en el mismo vas a poder llevarte años de experiencia que me han enseñado cuales son esas claves para ser el deseado por tus clientes y marcar la diferencia.

Pero antes de nada, quiero que hagamos una toma de conciencia de que beneficios principales se consiguen cuando te conviertes en el deseado y el elegido por tus clientes en vez de que elijan a tu competencia.

- Que te paguen más por tus productos o servicios.
- Vas a poder vender muchas más veces a los mismos clientes porque confían más en ti.
- No vas a competir por precio como hacen la mayoría de los emprendedores, profesionales, empresarios.....
- Siempre se acordarán de ti.
- Te van a recomendar al máximo de personas y es ahí donde esta realmente tu negocio.
- Y muchas más cosas que haría todo mucho más fácil.

Realmente va a ser un placer para mi poder transmitirte este método que me ha ayudado a llegar a miles de personas por todo el mundo.

¡¡ATENCIÓN!!

Es muy importante que prestes atención a esta información y a lo que vas a recibir en el seminario virtual pero la clave es que lo lleves a cabo.

Que no te engañen es la única forma de conseguir resultados.

No hay secretos, no hay herraduras de la suerte.....son tres palabras las que convierte un sueño en realidad: **Mover el culo.**

Si realmente estás dispuesto a ir a por todas entonces realmente te espero en el seminario virtual.

Te animo a que mientras estemos haciendo el seminario virtual sigas los ejercicios que a continuación te comparto.

Y que cierres todo aquello que te puede distraer.

¡¡Vamos a por ello!!

Juan Carlos Castro

C.E.O Escuela Internacional de Neurotrainers

1- Ejercicio

¿En qué eres un crack?

¿Cuáles son tus talentos?

¿De qué forma podrías convertirlo en un negocio?

¿Cómo podrías liderar tu industria con lo dicho anteriormente?

2- Ejercicio

¿Qué improntas te impiden ser inolvidable?

¿Cuál es la mejor plataforma para crear improntas para convertirte en referente en tu industria y ganar cantidades muy importantes de dinero vendiendo?

3- Ejercicio

¿Qué estrategia tienes para convertirte en una persona que nunca olviden tus clientes?

4- Ejercicio

¿Qué desea realmente tu cliente?

¿Cuál es el reptil de tu público?

5- Ejercicio

Haz una lista de cosas que deberías de hacer en este próximo mes para convertirte en inolvidable para tu cliente

¡¡Toca aplicar todo lo que has escrito!!

Te reto a ir juntos a por tus sueños