



Libro de trabajo



Cómo se prepara un Líder para inspirar en el escenario
y convertirse en una mina de oro



Para ser más productivos y sacar el máximo partido a esta master class, te recomiendo que imprimas ahora este libro de trabajo para poder aplicar en la formación.

2 CONSEJOS PARA LLEVARTE LO MÁXIMO DE ESTA MASTER CLASS

- 1- No olvides imprimir este libro de trabajo antes de empezar la master class y úsalo durante toda la formación para cumplimentar toda la información que vas a llevar y de esta forma estar enfocado/a.

- 2- Durante la master class busca un lugar tranquilo donde nadie te desenfoque de todo lo que te vas a llevar y apaga toda las herramientas y/o aplicaciones que pueden hacer perder la atención.

HAS LLEGADO AL LUGAR CORRECTO SI...

- a- Eres coach, profesional, emprendedor, empresario, dueño de negocio, vendedor, formador, capacitador que quieres marcar la diferencia y conocer las claves de los N°1 para hablar en público y ganar dinero con tu expertís.

- b- Quieres tener los pasos y las claves para ser la persona adecuada y ganar mucho dinero con tus productos y servicios vendiendo en el escenario.

- c- Quieres pasar a otro nivel conociendo los tres elementos fundamentales para SER un N°1 hablando en público.

RELLENA ESTE MATERIAL DURANTE LA MASTER CLASS

La clave es no hacer las conferencias, formaciones, eventos, reuniones como el..... es hacer conferencias en la mente de tu público.

1- ¿Qué vas a hacer?

a) ¿Vas a hacer las cosas diferentes al resto o vas a hacer lo mismo que el resto?

b) ¿Estás dispuesto/a a pagar el precio de tomar una parte de ese pastel y ganar mucho dinero hablando de forma inolvidable a al mente de tu público?

c) ¿Estás dispuesto/a a convertirte en el próximo referente en tu mercado?

d) ¿Vas a pagar el precio de hacer las cosas como los N°1 pagar ganar miles de euros y dólares hablando en público?

Los tres elementos fundamentales para transformar tu vida y tu negocio y convertirte en un referente en tu mercado

1- Tener el adecuado.

2- Tener el adecuado.

3- Ser la adecuada.

1- TENER EL CONOCIMIENTO ADECUADO

(No vale tener cualquier conocimiento, tienes que prepararte y tener el conocimiento más especial para poder ser ese referente)

a) Tienes que tener conocimiento de tu

b) Conocimiento de Hablar en pero de forma diferente.

c) En lenguaje y la proyección de la

d) Creación de

Pero siempre que sea contenido diferente a lo que hace el resto.

¿En qué eres un experto y vas a empezar a dar más para ser mejor?

¿Dónde vas a poner el foco para ser un N°1?

¿Qué conocimiento necesitas para convertirte en un referente N°1?

Los tres elementos fundamentales para transformar tu vida y tu negocio y convertirte en un referente en tu mercado

2- TENER EL VEHÍCULO ADECUADO

(No vale tener cualquier herramienta, tienes que tener las herramientas más poderosas que no apliquen la mayoría de los profesionales)

- a) Técnicas de alto
- b) Aprendizaje
- c) Neuro-.....
- d) Andradogía
- e) Marketing y

No puedes tener herramientas para formar, tienes que tener herramientas para transformar.

No solo nos centramos en la parte lógica, la diferencia la marcamos creando experiencias.

¿Qué nuevas herramientas tienes que incorporar y conocer para convertirte en un transformador/a de vidas y de negocios y ganar así mucho dinero?

- a)
- b)
- c)
- d)
- e)

Los tres elementos fundamentales para transformar tu vida y tu negocio y convertirte en un referente en tu mercado

3- SER LA PERSONA ADECUADA

(Esto es lo que realmente marca la gran diferencia)

a) Va de tener la IDENTIDAD

b) Tener las CREENCIAS

c) Sentir las EMOCIONES

d) Tienes que saber como funciona nuestra

e) Tienes que saber como te tienes convertir en la persona

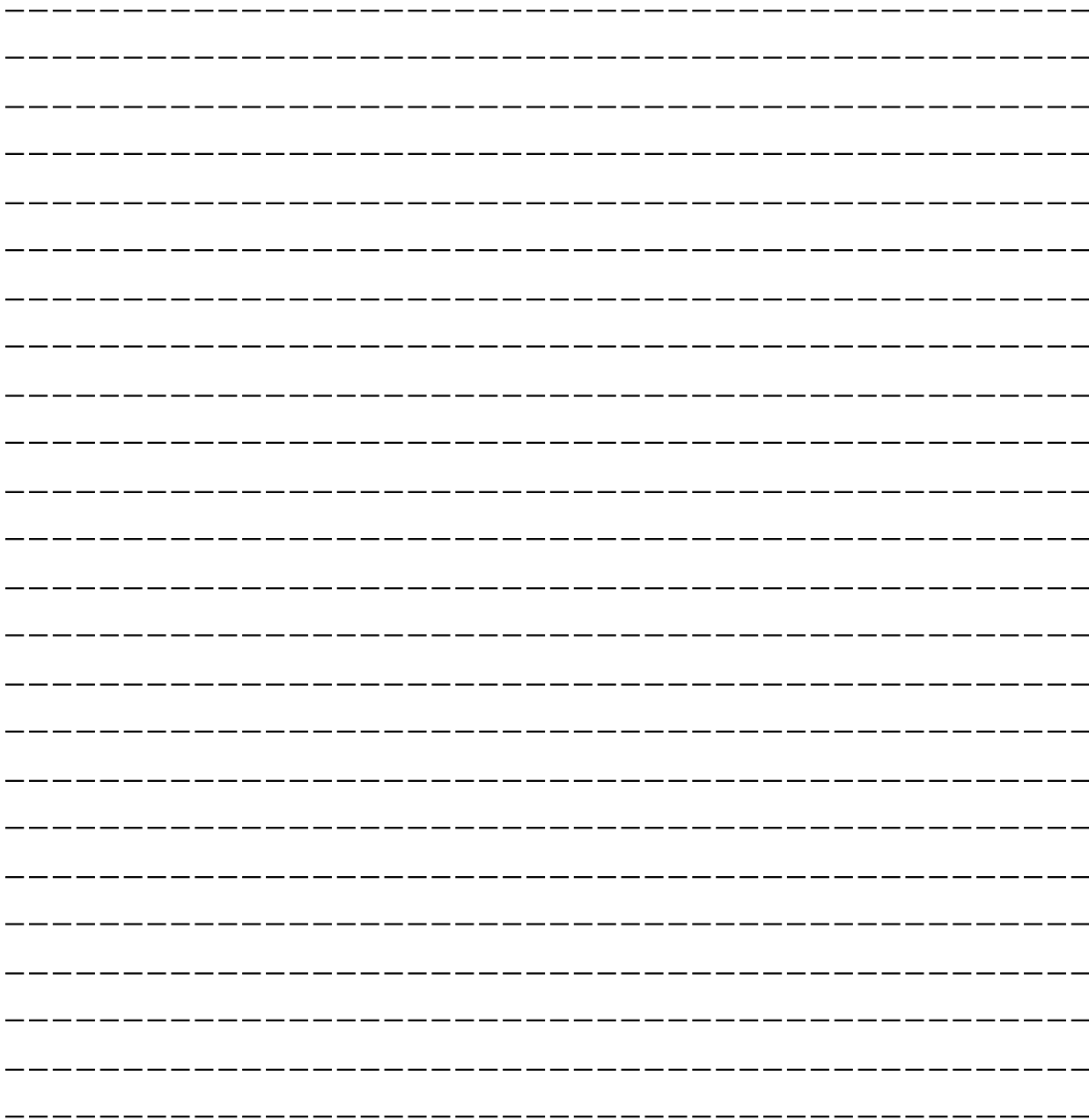
Y esto te llevará a aplicar el CONOCIMIENTO y el VEHÍCULO adecuado para convertirte en un referente N°1.

¿En quién te tienes que convertir para SER un N°1 y ganar mucho dinero siendo un Líder en el escenario?

¿Qué carácter tienes que tener?

¿Qué emociones tienes que vivir?

NOTAS ADICIONALES Y TIPS QUE NO PUEDES OLVIDAR

A series of 24 horizontal dashed lines, evenly spaced, providing a template for writing additional notes and tips.